

Yrityskauppa käytännössä – valmistautuminen ja toteutus myyjän näkökulmasta 21.9.2020

Aika:

21.09.2020 klo 09.00 - 12.00

Paikka:

Kauppakamarin koulutustilat, Kalevankatu 12, 2. krs, 00100 Helsinki / 21.09.

Yrityksen myyminen on monelle yrittäjälle ja yritykselle ainutkertainen projekti. Tämän takia on erityisen tärkeää, että koko myyntiprosessi etenee sujuvasti ja vältetään eri vaiheisiin liittyviltä sudenkuopilta. Tämä koulutus tarjoaa konkreettisia käytännön ohjeita siitä, mihin seikkoihin myyjän kannattaa kiinnittää huomiota yrityskaupprosessissa, jotta tuloksena on onnistunut yrityskauppa.

Koulutuksessa huomioidaan myös koronaepidemian mahdolliset vaikutukset yrityskauppaan ja sen toteuttamiseen.

Tilaisuuden asiantuntijat Timo Skurnik ja Annamari Männikkö ovat avustaneet lukuisissa yrityskaupoissa.

Tilaisuudessa kuulet:

- miten myyntiin kannattaa valmistautua
- mitä ovat osakekaupan ja liiketoimintakaupan erot
- mitä tarkoittaa due diligence -prosessi ja miten se toteutetaan
- mitä kannattaa huomioida kauppaneuvotteluja aloittaessa
- millaisia sopimuksia yrityskauppaan liittyy
- miten etenee yrityskaupan täytäntöönpano.

Kenelle:

Koulutus on suunnattu myyjäorganisaation yrittäjille, yrityksen omistajille, toimitusjohtajille sekä yrityksen hallituksen jäsenille. Se sopii myös myyntiprosessiin osallistuville talousjohtajille ja lakiasiainjohtajille sekä niille, jotka vasta harkitsevat yrityksensä myymistä.

Asiantuntija(t):

Asianajaja, osakas **Timo Skurnik**, Asianajotoimisto Nordia Oy
Senior Associate **Annamari Männikkö**, Asianajotoimisto Nordia Oy

Ohjelma:

8.45
ilmoittautuminen ja aamiaistarjoilu

9.00

Tilaisuuden avaus

asiantuntija **Janne Kettunen**, Helsingin seudun kauppakamari

9.10

Osakekauppa vai liiketoimintakauppa - mitä eroa?

Myyntiprosessiin valmistautuminen

- yrityksen materiaalin hallinta
- due diligence -valmistelut
 - mahdollinen myyjän due diligence -selvitys
- sisäinen tiedottaminen
- sisäisen projektitiimin nimeäminen

Myyntiprosessin vaatimat yhtiöoikeudelliset päätökset

Neuvottelujen aloittaminen

- esisopimus ja muut mahdolliset sopimukset (esim. NDA)
- sopimusten olennaiset vaikutukset
- prosessin aikataulutus
- kuka neuvottelee?

10.30

kahvitauko

10.45

Due Diligence (DD) -prosessi

- käytännön toteutus ja raportointi
- prosessin vaikutus kauppakirjaan ja myyjän vastuisiin
- erilaiset DD-vaihtoehdot - mihin on syytä kiinnittää huomiota

Kauppasopimukset

- mitä kauppasopimusdokumentaatio yleensä pitää sisällään
- mistä kauppakirjassa yleensä sovitaan
 - kauppahintamekanismit
 - täytäntöönpanoprosessi
 - tietyt olennaiset ehdot yleisluontoisesti
 - miten liiketoimintaa harjoitetaan kauppaprosessin aikana

Yrityskaupan täytäntöönpano

- käytännön ohjeita täytäntöönpanoon
- täytäntöönpanon jälkeiset toimet

Tilaisuuden kouluttajina toimivat asianajaja, osakas **Timo Skurnik** ja asianajaja, Senior Associate **Annamari Männikkö** Asianajotoimisto Nordia Oy:stä.

12.00

Koulutus päättyy

Hinta:

Jäsenetuhinta: 435,00 € + alv 24 %

Normaalihinta: 545,00 € + alv 24 %

Hintaan sisältyy:

Hintaan sisältyy koulutuksen ohella koulutusmateriaali ja ohjelmaan merkityt tarjoilut.

Yhteystiedot:

09 2286 0360, asiakaspalvelu(at)kauppakamarinkoulutus.fi

Peruutusehdot:

Ilmoittautumisen voi peruuttaa kuluitta vähintään kaksi (2) viikkoa ennen tilaisuutta. 13-7 vuorokautta ennen peruutetuista ilmoittautumisista veloitetaan 50 % osallistumismaksusta ja tämän jälkeen peruutetuista ilmoittautumisista veloitetaan koko osallistumismaksu. Helsingin Kamari Oy:llä on oikeus peruuttaa koulutustilaisuus ilman korvausvelvollisuutta ilmoittamalla asiakkaalle siitä sähköpostilla viimeistään 4 arkipäivää ennen tilaisuuden ajankohtaa. Ilmoittautumisen valmennuskokonaisuuteen tai laivaseminaariin voi peruuttaa veloituksetta väintään 21 vuorokautta ennen valmennuskokonaisuuden ensimmäisen jakson tai laivaseminaarin alkamista. 20-14 vuorokautta ennen peruutetuista ilmoittautumisista veloitetaan 50 % osallistumismaksusta ja tämän jälkeen peruutetuista ilmoittautumisista veloitetaan koko osallistumismaksu. Matka- ja ulkomaanseminaareissa noudatetaan vastuullisen matkanjärjestäjän ilmoittamia peruutusehtoja. Peruutukset on tehtävä kirjallisesti. Esteen ilmetessä voi osallistumisen luovuttaa kollegalle, osallistujamuutokset tulee tehdä hyvissä ajoin ennen tilaisuutta.

Oikeudet muutoksiin:

Pidätämme oikeuden mahdollisiin hinnan- ja ohjelmanmuutoksiin.